



CORPCOM

CORPORACIÓN DE INDUSTRIALES ARROCEROS DEL ECUADOR

Edición No. 35 / Agosto 2023

www.corpcom.com.ec

RETOS DE LA CADENA AGROALIMENTARIA DEL ARROZ

Pág. 8



**COMO ELEGIR EL PAÍS
PARA IMPORTAR
ARROZ**

Pág. 6-7

**RIESGO DE NO ESTAR
ABASTECIDO DE
ARROZ**

Pág. 12

**LOS CERTIFICADOS DE
DEPÓSITO PUEDEN FINANCIAR
LOS INVENTARIOS AGRÍCOLAS**

Pág. 14

ya
disponible
LA LÍNEA



el Secreto

está en el arroz **Sylvia María**

AGROSYLMA S.A.

Km 21 vía Durán - Yaguachi ☎ 04 390 1220 - 04 390 1221

🌐 www.agrosylma.com

📷 **f** ArrozSylviaMaría



I.L.G.A.
IMPORTADORA

PRODUCE MÁS MODERNIZA TU PILADORA



SELECTORA DE
ARROZ POR COLOR

Pons+
ORCHITECH

DESDE
60 A 160
QUINTALES



PRELIMPIADORA
DE GRANO



SACAPIEDRAS



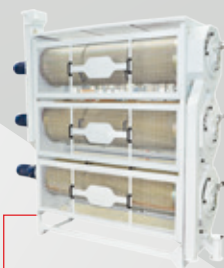
DESCARADOR
NEUMÁTICO



MESA
SEPARADORA



MESA
CLASIFICADORA



CILINDRO
CLASIFICADOR



ENSACADORA



**MAQUINARIAS
CON GARANTÍA**

GUAYAQUIL: Cdla. Adace calle B #415 y calle 9na

☎ 04-3919-400

📱 @ilgaimportadora

🌐 www.ilgaimportadora.com



Índice

- | | | | |
|-----------|---|-----------|---|
| 6 | Cómo elegir el país para importar arroz | 28 | Hacia otra gran crisis del mercado mundial del arroz |
| 8 | Retos de la cadena agroalimentaria del arroz | 32 | El arroz peruano sigue, a pesar de las adversidades climáticas e indiferencia gubernamental |
| 12 | Riesgo de no estar abastecido de arroz | 34 | Índice mundial de precios del arroz salta a máximos de casi 12 años en julio: FAO |
| 14 | Los certificados de depósito pueden financiar los inventarios agrícolas | 36 | Directorio de CORPCOM: resumen de reuniones |
| 20 | ¿CÓMO ENFRENTAR AL NIÑO? | 40 | Proyectos de almacenamiento y manejo de granos |
| 22 | EL NIÑO: Aún estamos a tiempo para reaccionar | 42 | Socios CORPCOM |
| 26 | AGRICULTORES ¿preparados para el fenómeno de el niño? | 43 | Perú: Prensadora de Tamo minimizar contaminación y los espacios en piladoras. |

Créditos

PRESIDENTE

Ing. Juan Pablo Zúñiga Orellana
EXIGRANOS

VICEPRESIDENTE

Lcdo. Daniel Alarcón Mawyin
AGROSYLMA

SECRETARIO

Raúl Sarmiento
INDUSTRIA ARROCERA SARMIENTO

DIRECTORES PRINCIPALES

Ing. Gabriel Román Reyes
INDUSTRIAS DAJAHU S.A.S.

Lcdo. Javier Chon Lama
POFIDEL

Teofilo González Zambrano
FERGONZA

Ing. Xavier Poveda Camacho
LABIZA S.A.

Francisco Portilla Romero
PORTIARROZ

DIRECTORES SUPLENTE

Fermin Rosendo Bajaña Román
SANTA ROSA

Molina Ortiz Juan José
INARMO

Edwin Vargas
ECUARROCERA S.A.

Ing. Carla Vargas
ARROCERA EL REY

Danny Ledesma
AGROGRULED

Franklin Calderón
ARROCERA LA PALMA

Ing. Andrea Portilla Romero
INARROMESA:

Ing. Gonzalo Álvarez Zumba
ALZUMCORP S.A.S

ADMINISTRACIÓN

Director Ejecutivo
Ing. Tulio Reyes M.

Secretaría Administrativa
Sra. Carmen Barahona Alvarado

Asesora Jurídica
Ab. Flor María Merino

EDICIÓN

Dirección
Lcdo. Javier López Moreta
ajavierlm@hotmail.com

Diseño y diagramación
Msc. José Luis Terreros Bueno
terrerosjl@hotmail.com

Dirección: Ciudad Colón, Av. Rodrigo Chávez Parque Empresarial Colón, Empresarial 1
1er. Piso Ofic. 105 **Teléfono:** 2136172 / 2136173 **E-mail:** corpcom@corpcom.com.ec
www.corpcom.com.ec / Guayaquil - Ecuador

TIRAJE
2,000 EJEMPLARES





Ing. Juan Pablo Zúñiga
PRESIDENTE

Importación de Arroz: "Desafío de la Industria que garantiza la Seguridad Alimentaria Nacional"

En América Latina, la industria siempre ha tenido la responsabilidad de mantener la seguridad alimentaria de cada nación. Sin embargo, en Ecuador el Gobierno asumió esta función con la intervención estatal en la compra de excedentes de arroz y maíz entre los años 2008 y 2017. Después de este período la responsabilidad de las reservas estratégicas de productos tan sensibles como el arroz, ha sido asumida por el sector privado.

Dos sucesos de impacto global se han presentado en los últimos años: La pandemia de COVID-19, que llegó a Ecuador en marzo de 2020, y la guerra entre Rusia y Ucrania en febrero de 2022, estos dos sucesos afectaron gravemente a la economía agrícola mundial, incluyendo la producción de arroz en Ecuador. Los impactos del Covid-19 ocasionaron que los fertilizantes y los insumos agrícolas suban drásticamente de precios e impacten en la economía de los productores, eslabón muy sensible de la cadena, el cual no recibió la ayuda en el tiempo oportuno y al estar conformado en su mayoría por pequeños productores, esto hizo que se reduzca el área de siembra y los niveles de productividad disminuyan considerablemente. La declaratoria de guerra entre Rusia y Ucrania en el año 2022, trajo consigo que se corte el suministro de fertilizantes nitrogenados procedentes de esos países, con esto los precios llegaron a niveles muy altos, causando inclusive escasez de estos productos en nuestro país y la situación compleja en el sector agrícola se acentuó, bajando así aún más las áreas de siembra y su productividad, el resultado fue menos abastecimiento para la industria y por ende para el consumidor.

En 2023, la cosecha de invierno fue afectada por variaciones climáticas y la presencia abundante de lluvias, anunciando la llegada del fenómeno de El Niño, lo que resultó en pérdidas significativas.

La escasez del producto llevó a un aumento descontrolado en los precios del arroz debido a una oferta insuficiente de la gramínea en el campo, lo que requirió la intervención del gobierno con el anuncio de autorizar importaciones para estabilizar el mercado.

La industria del arroz tiene una responsabilidad tanto con los productores como con los consumidores. Es esencial mantener un stock suficiente para al menos tres meses de consumo, asegurando una provisión constante y precios estables para no afectar la canasta básica de los ciudadanos. Con las consecuencias de un fenómeno de El Niño, este equilibrio en el mercado se consigue cubriendo la insuficiencia de la oferta en la producción nacional con importaciones cuyos volúmenes deben ser controlados y evaluadas sus necesidades entre el sector público y el sector privado. Para cumplir con este objetivo las industrias requieren de materia prima, arroz en cáscara, para poder mantenerse operativas, generando fuentes de empleo y alimentando al consumidor Ecuatoriano.

La importación de arroz no busca perjudicar a los productores, sino garantizar el suministro al consumidor en momentos de crisis y estabilizar los precios para el bienestar de las familias ecuatorianas, es decir garantizar la SEGURIDAD ALIMENTARIA.



CÓMO ELEGIR EL PAÍS PARA IMPORTAR ARROZ

Juan Pablo Zúñiga
Presidente de CORPCOM

El sector industrial arrocero en el Ecuador representado por CORPCOM, ha visto alternativas en los mercados internacionales en función de la calidad de arroz con la finalidad de conseguir calidades de arroz lo más parecidas a las variedades que se siembran en el Ecuador. Otra condición que se ha visto es la disponibilidad de grano en los diferentes orígenes y, obviamente, el aspecto logístico. Esto nos ha llevado a que, en una primera fase, se escoja a Uruguay como una alternativa para el primer contingente, en este caso de arroz pilado, que ayudaría un poco para que el productor no se vea perjudicado por la importación, pero sobretodo, un precio que esté al alcance del consumidor.



Otras alternativas que se están estudiando son las que se pueden ver en las próximas semanas, ya pensando más en función de lo que podría ocasionar o traer consigo el fenómeno de El Niño, son las importaciones de arroz en cáscara que puede venir de países como Brasil o de EE.UU. como primeras alternativas

CORPCOM estuvo representado en las cuatro mesas técnicas que se llevaron a cabo entre junio y julio, en las cuales se pudo analizar y evaluar la información sobre el área de siembra que se ha perdido para la cosecha del primer semestre del año y también se ha podido proyectar lo que podría suceder hasta la posible salida de la cosecha de verano. Con esto, se concluyó en la necesidad de que las autoridades autoricen un primer contingente de importación que equivale al consumo de un mes, para contrarrestar la posible escasez del producto y la especulación con los precios con afectación directa al consumidor.

Uno de los resultados de las mesas técnicas fue el compromiso del sector industrial para adquirir toda la producción interna, al margen de los volúmenes de importación que son sólo para solventar una potencial situación emergente relacionada con el Fenómeno de El Niño.

No habrá problema si se produce una importación y coincide con la cosecha de verano porque realmente los volúmenes de importación se van a realizar de manera controlada y las cantidades estrictamente necesarias para que no causen ningún perjuicio a la producción nacional.

CORPCOM es parte del proceso de importación, por lo tanto, las empresas socias participan de un porcentaje de esa

importación de acuerdo a su participación en el mercado y de acuerdo a la absorción de cosecha nacional que realizan.

Obviamente, esto está orientado para que productores y piladores puedan acceder a las importaciones, lo que CORPCOM ha promovido es que la importación sea canalizada a través de productores y piladores que son los que manejan la cadena y son los que abastecen al mercado interno ecuatoriano.

Vale aclarar que, para el caso del primer contingente de arroz pilado, las negociaciones se han realizado de manera conjunta, como gremio, por lo que se ha podido conseguir la mejor negociación posible y que pueda venir de manera parcial, estas importaciones no van a ser de un solo golpe, pueden ser en cuatro cinco semanas los distintos embarques, esto en caso de Uruguay.

En el caso de realizar una negociación de arroz en cáscara se tratará de hacer una mayor en volumen porque para su transporte se contratan buques que pueden ser de 25 a 30mil toneladas cuyos orígenes en un principio puede ser Brasil o EE.UU. dependiendo de los precios y la disponibilidad, sin descartar lo que pueda suceder más adelante, hay que tomar en cuenta que Ecuador no es el único país en el mundo demandando arroz.

En Latinoamérica hay demanda de arroz de Venezuela hacia arriba, incluyendo México y toda Centro América y hay que tomar en cuenta que el principal proveedor de arroz barato cerró sus exportaciones por precautelar su seguridad alimentaria y obviamente eso está causando un efecto bastante significativo en el mercado.



RETOS DE LA CADENA AGROALIMENTARIA DEL ARROZ

Formulamos tres interrogantes a verdaderos expertos en el sector agroindustrial para tratar de esbozar un panorama claro sobre las condiciones que rodean a la actividad y estas fueron sus respuestas:

1

¿Cuáles son, a su criterio, los principales retos que enfrenta la industria arroceras?

2

¿Cómo deben enfrentar los actores estos retos?

3

¿La industria tiene los insumos y ayudas apropiadas para alcanzar sus objetivos?



Eco. Hugo García Poveda
Gerente General
LABIZA S.A

1. Primero debemos enfrentar los retos a corto plazo. Se está viniendo el tema de El Niño y necesitamos asegurar un abastecimiento de, al menos, tres meses del consumo nacional, que son 62.000 toneladas al mes. Debemos balancear la necesidad de importar, que toma alrededor de 60 días y la cosecha nacional; y, a nuestros agricultores, vamos a absorber cosecha a medida que vaya saliendo. Esto es lo que no se puede saber ni determinar, porque va a depender de qué tan cruda vaya a ser la afectación del fenómeno. Entonces hay que protegerse, sobre todo, para cuidar el principal alimento de los ecuatorianos que es el plato de arroz. Esto genera otros retos como son la financiación, la comunicación; y, tener más equilibrada toda la cadena productiva desde el campo hasta el consumidor final.

Con relación a los retos a largo plazo. Debemos reflexionar que en todas las crisis hay oportunidades. ¿Qué es lo que hemos evidenciado en esta probable inminencia de El Niño? Necesitamos mejor comunicación entre los agricultores, los industriales y el gobierno. Necesitamos tener ya, planes establecidos de manejo de crisis. Debemos tener ya, escenarios sobre cómo mantener la seguridad alimentaria en este tema y en cualquier otro. La mejora continua de la calidad del arroz, enfocándonos en desarrollar mejores semillas, mejor tecnificación, liderar investigaciones técnicas tanto del sector privado como público y compartir todo ese conocimiento para tener, en un largo plazo, beneficio para todos.

Como sabemos, el Ecuador es y seguirá siendo arroceros, entonces debemos buscar que la calidad del arroz sea cada vez mejor, en procura de la excelencia mediante el mejoramiento continuo de toda nuestra cadena arroceras.

2. Para cumplir con estos retos es clave que los actores respondan de la siguiente manera: En crisis, no podemos quedarnos sin hacer nada o, actuar sin pensar. Hay que buscar un punto medio y el punto medio es la reflexión. Reflexionar qué estamos haciendo bien y qué estamos haciendo mal. Luego, la comunicación. Dos cabezas piensan mejor que una, integrarnos industriales, productores y gobierno. También es necesario proponer alternativas de acción; La vida no es sólo de pensar o de criticar, hay que actuar, proponer alternativas.

Decisión para ir creando, entre todos, la nueva realidad sobre estos retos, pero no solos, ni solamente viendo intereses individuales, sino hablando de un tema integral de largo plazo para todos los actores; reflexionando, comunicándonos; proponiendo; y, actuando.

Así Vamos a salir adelante.

3. En este momento, los insumos que se requieren a corto plazo, es decir, financiamiento y el arroz, no están a la mano ni son sencillos de conseguir; y, a largo plazo el tema de integrarnos, definir un plan de acción a futuro pensando en todos es algo que tampoco tenemos determinado.

Entonces el reto es precisamente eso, es salir a buscar, ver lo que sí tenemos y a partir de ello, ir construyendo lo que nos falta. No es un tema de si me dan yo me muevo o no, es tema de moverme para conseguir lo que no tengo, para lograr lo que debemos hacer.

Este siempre ha sido nuestro norte, liderar hacia lo que debemos conseguir para lograr nuestros objetivos: "Hacer es poder"



Econ. Masahiro Ozeki
Gerente General DISQUISA

1. Este año, creo que la escasez de arroz en cáscara estará acompañada y de cerca, por la inseguridad. Para lo primero hay solución para el 2024 con un clima más estable; y, para lo segundo, no se ve una solución en el futuro inmediato. Ese será el mayor reto para el industrial.

2. Hay que volver a fomentar a los grandes agricultores para poder garantizar el suministro; o hay que pagar de más; o, hay que sembrar algo de arroz indirectamente. Pero implica más riesgo de seguridad.

Para el tema de seguridad les tocará blindar los carros con lo máximo que se permita,

tener a la familia fuera de la zona de trabajo y seguir luchando con cámaras o con guardias para poder seguir en el negocio.

3. Sí hay casi todo: tienen almacenamiento; muy buena calidad de piladoras y empaques; excelente arroz. Creo que les falta capital de trabajo pues la Banca ofrece dinero caro y escaso y no quiere apostar por la agricultura. Creo que los piladores, no están debidamente protegidos, aún están a la vista de todos; ahí creo que confían mucho en la suerte.





Ing. Heitel Lozano Peña
Director del CINAR

1. Rompiendo la cadena de intermediación que es la que está causando distorsión entre el productor, industrial y consumidores; mejorando la productividad, es más antes la prioridad era la productividad y ahora pasó a segundo plano.

2. Con la asociatividad que no se puede dejar afuera para afianzar los gremios arroceros.

3. Se necesita involucrar a las empresas públicas y privadas en el desarrollo de una comercialización justa, en donde pueda existir el ganar-ganar, lo técnico y lo práctico lo está haciendo bien el productor



Ing. Javier Ycaza R.
Productor Arrocero

1. Mejorar la investigación en variedades que satisfagan tanto al agricultor, como al industrial y, al consumidor.

2. Tratando de incluir más activamente al agricultor en la cadena de comercialización. Esto le permitirá entender mejor el negocio y podrá defenderse mejor.

3. Tenemos que buscar alternativas de venta en el exterior cuando se presenten excedentes.





DAJAHU



DE INNOVACIÓN Y CALIDAD

CREANDO EL ARROZ
DE MEJOR SABOR
Y RENDIMIENTO.



LOS SILOS DE LAS GRANDES MARCAS



Alquiler de silos y bodegas iglesías

Ubicado en la zona estratégica industrial de Durán, con la más alta tecnología para análisis, limpieza, transilaje y secado de granos.

Posee dos líneas volteadoras de amplia capacidad y seis puntos de despacho logrando un proceso ágil y flexible.

12 años de experiencia nos avalan como su partner estratégico en procesos de almacenamiento.

Para alquiler e información de almacenamientos, contactarse a los números: 098 896 4001 - 099 389 8018



DAJAHU

RIESGO DE NO ESTAR ABASTECIDO DE ARROZ



ENTREVISTA

Lcdo. Javier Chon MBA

¿Cuál es el riesgo de no estar abastecidos?

Los daños pueden ser muy fuertes y afectar a los consumidores nacionales.

Para los productores se requiere medidas gubernamentales que permitan mantener ingresos a los arroceros durante este duro periodo; entre ellos, diferir pago de deudas, asistencia con maquinaria para hacer canales que permitan el control de las aguas, planes paralelos para incluir a la población afectada en los proyectos de remediación del fenómeno de El Niño, entre otros.

¿Cuál es el abastecimiento básico que debe tener una industria?

Las piladoras tienen una gestión importante en la cadena arrocerá del país:

1. Absorber rápidamente la cosecha de nuestros productores.
2. Almacenarla para ser entregada al consumidor final de acuerdo al flujo de consumo de la población.

Estos aspectos permiten que el precio del arroz en campo no baje tan fuertemente como pudiera suceder con una alta oferta de arroz muy por encima del consumo requerido en esos meses de cosecha.

¿Por qué algunos dirigentes del sector arrocerero no alcanzan a entender la función de almacenamiento que tiene la industria?

El almacenamiento del producto es importante para mantener la estabilidad de los precios y el abastecimiento de la población antes, durante y después de la cosecha.

- Un productor que cosecha necesita rapidez

de recepción para seguir cosechando.

- Si no hay espacio donde almacenarlo, las piladoras empiezan a detener la compra lo cual generaría una caída en el precio.

¿Cuál es la diferencia entre un almacenamiento y un acaparamiento, qué funciones cumplen cada una?

Considero que es un concepto equivocado que busca un culpable ante cierta coyuntura del mercado.

La palabra “acaparamiento” siempre se la menciona en el tema del arroz cuando el precio empieza a subir, pero la cantidad de participantes (productores 75,000 y los piladores activos 360), no permite la posibilidad de un acaparamiento que altere los precios.

“Aquel que hable de acaparamiento en un sector con tantos actores como el arrocerero, sólo deja ver su desconocimiento”.

¿Qué recomendaciones técnicas hace la industria para hacerle frente a una crisis climática como la que se anuncia en el Ecuador?

Es necesario mantenerse bien informados de los cambios climáticos para prevenir daños mayores o paralizaciones importantes que puedan poner en riesgo el abastecimiento de la población; y, el trabajo de los compañeros que laboran en las piladoras, que son cerca de 15,000 personas.

En las plantas debemos realizar planes preventivos en infraestructura (equipos, pozos, bordillos, techos, etc.), métodos de abastecimiento y financiamiento para operar sin mayores cambios y afectaciones a nuestros clientes directos que pudieran verse lesionados por nuestras alteraciones.

Los agricultores son: una población sensible, trabajo rural, y nuestra fuente de alimentación nacional y es necesario que el Estado los incluya para beneficios directos.





*Los mejores productos de limpieza,
secado, pilado y el mejor almacenamiento
de granos.*



SATAKE

*Somos líderes en
tecnología arrocerá.*

*Las mejores
maquinarias para
tu negocio.*



DESCASCARADOR
AUTOMÁTICO

PULIDOR VTA 20



LOS CERTIFICADOS DE DEPÓSITO PUEDEN FINANCIAR LOS INVENTARIOS AGRÍCOLAS

Los Certificados de Depósito (CD) se originan y respaldan en lo estipulado en la Ley de Almacenes Generales de Depósito vigente en nuestro país desde 1968. En dicha ley se establecen los parámetros regulatorios para las empresas que pueden emitirlos, así como el uso que puede darse a dichos documentos. Es importante destacar que la misma ley establece a la Superintendencia de Bancos como organismo regulador y que los únicos emisores pueden ser los Almacenes Generales de Depósito.

Los CD se utilizan para obtener crédito con la garantía de los mismos ya que son representativos de los bienes sobre los cuales fueron emitidos, así como para vender materias primas, productos intermedios o finales tanto en el ámbito industrial como comercial al tratarse de instrumentos negociables.

Las empresas agroindustriales siempre han tenido acceso al crédito, pero su disponibilidad de garantías es limitada y, generalmente, está ya ocupada en el giro normal del negocio a través del resto del año. La producción nacional de arroz y maíz es estacionaria por lo que su disponibilidad se concentra en las pocas semanas de cosecha lo cual implica una presión muy alta tanto en el precio para el agricultor como en la disponibilidad de fondos del industrial. El primero busca liquidez para continuar con su ciclo de producción mientras el segundo busca adquirir la mayor cantidad posible para cubrir sus necesidades anuales a un costo estable. Este exceso de oferta y alta demanda en una época predeterminada ocasiona las distorsiones de precio que permiten una alta incidencia de la intermediación con detrimento de los dos sectores.

Por: **Guillermo Guerrero H., Ph.D.**
Consultor Agropecuario
Email: gghec70@gmail.com



En un artículo anterior publicado en la revista de CORPCOM se esquematizó el sistema buscando que el uso de este documento negociable sirviera para aliviar la presión en el flujo de caja de las industrias y en la excesiva distorsión de precios para el productor.

Con este sistema la capacidad operativa de los dos sectores puede ser ampliada notablemente ya que las materias primas que se van almacenando en las instalaciones del emisor automáticamente se pueden convertir en una nueva garantía o “garantía fresca” aplicable para obtener más crédito. En el caso del agricultor, el CD puede ser pignorado en una entidad financiera con un sencillo de endoso en garantía para, posteriormente y mediante la liberación de la garantía, vender el producto mediante un endoso en propiedad cuando las condiciones del mercado lo ameriten.

Para las agroindustrias, la situación es similar ya que los inventarios de materia prima, productos intermedios y productos terminados serían prendados mediante el CD a una entidad financiera y liberados con el pago de la respectiva cuota a medida que el proceso productivo y el mercado lo requieran. La forma más sencilla de visualizar su participación en el proceso se encuentra comparando los gráficos No.1 y No.2 en los cuales se presentan tanto la situación actual como la propuesta.





*Sacos de
calidad para
tu producción.*



sacoplast
s.a.
sacos para la industria

Gráfico No. 1
Esquematización de la Situación Actual



En la situación actual, el industrial se ve obligado a disponer de altas garantías reales para acceder a cantidades limitadas de efectivo, garantías que no consideran las existencias de grano y de su producto terminado. La propuesta es que tanto esa materia prima como ese producto terminado le sirvan para garantizar el financiamiento al preñar los Certificados de Depósito.

SISTEMA DE ALMACENES GENERALES DE DEPÓSITO				
	jun-22	dic-22	jun-23	CAMBIO
VALOR EN DOLARES				
Títulos y documentos emitidos por mercaderías recibidas	112.958.000,14	136.276.645,37	170.855.837,31	51,26%
Certificados de depósito	2.780.096,00	1.711.418,38	3.700.299,18	33,10%
Matrículas de almacenamiento simple	59.285.337,74	46.396.725,40	41.468.442,15	-30,05%
Matrículas de almacenamiento afianzado	29.984.571,93	87.995.816,59	125.687.090,98	319,17%
Recibos provisionales	846,69	5,00	5,00	-99,41%
VALOR PORCENTUAL				
Certificados de depósito	2,46%	1,26%	2,17%	-12,00%
Matrículas de almacenamiento simple	52,48%	34,05%	24,27%	-53,76%
Matrículas de almacenamiento afianzado	26,54%	64,57%	73,56%	177,13%
Recibos provisionales	0,00%	0,00%	0,00%	-99,61%

Fuente: Superintendencia de Bancos, Balances Generales
Elaboración: Autor

Gráfico No. 2
Esquematización de la Situación con CD's



El desarrollo y crecimiento de los Almacenes Generales de Depósito en el país ha sido cada vez más orientado hacia los sectores comercial e industrial ya que su labor principal, según los últimos balances disponibles, está en las operaciones aduaneras conocidas como Depósito Comercial Público y el almacenamiento simple. Los datos de los últimos tres semestres incluidos en la siguiente tabla demuestran lo anterior.

Hay que destacar que, en el transcurso de estos años, de las once almaceneras autorizadas por la Superintendencia de Bancos en las décadas del 70 y 80 solamente quedan tres en operación y ninguna tiene instalaciones para tratar y almacenar granos en épocas de cosecha.

La razón que explica el poco interés en desarrollar los CD, pese a las ventajas que pudieran tener para el sistema financiero, es el alto riesgo y escasa utilidad económica que se percibe en dicho sistema lo cual es más notorio respecto del manejo de granos. La inclinación o voluntad de asumir un riesgo está directamente vinculada a la rentabilidad económica que esto represente para quien lo asume. Por ende, existen dos vías de solución que deben trabajarse: Crear incentivos económicos adecuados para las almaceneras que se adhieran a un programa de reactivación de los CD; y, bajar paulatinamente la percepción de riesgo que se tiene del almacenamiento de granos implementando los mecanismos de control para evitar malos manejos. Es importante destacar que cualquier sistema de financiamiento de la cosecha debe contemplar



Perfecta solución para almacenamiento de granos

FYSMAQ
Venta de equipos y maquinarias en general.

ÇUKUROVA SİLO®

CSİ

 TURQUÍA

40

AÑOS DE EXPERIENCIA

500+

PROYECTOS NACIONALES E INTERNACIONALES

90+

PAISES DIFERENTES

150+

NÚMERO DE EMPLEADOS

NUEVO sistema de pulido totalmente automático

BUHLER

◀ **Blanqueador DRWC**

- Ajuste de salida digitalizado
- Sujeción de piedras libre de eje

Polichador DRPQ ▶

- Alto grado de acabado y brillo de arroz
- Sistema operativo inteligente preciso



Km 12 1/2 Vía a Daule. Cdla. INMACONSA 2da. Etapa Lotización Los Ranchos Calle Algarrobos
Mz. 84 Solar 3 • Celular: 0993376445 - 0969490685 • e-mail: info@fysmaq.com
Guayaquil-Ecuador

Encuentranos en:

 **fysmaq_s.a**

 **fysmaq_s.a**



la necesidad de incorporar mecanismos que permitan dar fluidez al flujo tanto del grano físico como al del efectivo necesario.

Según la legislación, la emisión de los Certificados se puede realizar solamente sobre mercancías almacenadas en las instalaciones del emisor; es decir, las almaceneras deberán tener el control directo de las instalaciones – lo cual puede lograrse sea por propiedad o por arrendamiento. Para las almaceneras, que carecen de infraestructura física de almacenamiento de granos, esto implica un costo adicional por arrendamiento que, generalmente, es negociado junto con la tarifa de emisión y cancelada como descuento de la misma. Sin embargo, las cada vez más estrictas resoluciones del Servicio de Rentas Internas obligan a tener que formalizarlo a través de contratos separados, emisión de facturas individuales y cumplimiento de retenciones.

Respecto de los malos manejos que se pueden dar a nivel de la emisión y circulación de los CD se puede decir que, básicamente, son de dos tipos: Hacer uso del grano que se encuentra respaldando al CD; y, emitir un CD sin haber recibido el grano que lo respalde. El primer tipo de dolo se comete, por lo general, a nivel de las Bodegas de Campo por parte del dueño de las instalaciones y, en la mayoría de los casos, también de los Certificados prendados.

El segundo tipo de irregularidad se genera a

nivel de la almacenera y puede darse por la transmisión de información equivocada desde las instalaciones de almacenamiento hacia el departamento emisor de los Certificados o hacia la gerencia.

Dadas las experiencias anteriores de disposición del grano cuyo certificado se encontraba prendado en garantía de operaciones de crédito, la necesidad de dar confianza y credibilidad al documento amerita el que se prevea un control externo de las existencias de granos. Para reducir la percepción de riesgo que pesa sobre estos documentos o, dicho de otra manera, aumentar la confiabilidad de los CD, las almaceneras deberán apoyarse en el trabajo de empresas autorizadas para operar en el país a un costo predeterminado y, adicionalmente, mantener un equipo de por lo menos tres personas en cada instalación para supervisar los ingresos y egresos, cuidando que las existencias siempre respalden a los certificados vigentes en poder de los bancos.

Como todo servicio financiero la base fundamental del sistema es la confianza que pueda derivarse de su implementación y desarrollo. Como el sistema contempla la existencia de por lo menos cuatro actores y dos entes de control, el desarrollo de ese clima de confianza será paulatino y con muchos temores. La base estará en el conocimiento mutuo y las relaciones desarrolladas en el pasado y por desarrollar en el futuro.

AQUÍ UNA IDEA **EXTRA**
PARA TU NEGOCIO

HACER
es **PODER**



¿CÓMO ENFRENTAR EL NIÑO?



ENTREVISTA

ING. ALFREDO SALTOS GUALE
EX MINISTRO DE AGRICULTURA

1. ¿Qué recuerdos le trae la presencia de El Niño 1997-1998?

Trae a la memoria un monstruo climático, que fue un auténtico fenómeno, aunque ahora se lo denomine evento, totalmente inesperado por su intensidad y duración, mucho más fuerte que el acontecido en los primeros años de la década de los ochenta (1982 y 1983), se mantuvo durante 19 largos meses mientras su antecesor en fortaleza afectó en un lapso de 11 meses. Ambos son considerados como los más grandes del siglo XX.

2. ¿Cuánto fue la pérdida para el agro?

Como ha ocurrido siempre con este tipo de desorden meteorológico, el sector más perjudicado fue el agrario, incluyendo la agricultura propiamente dicha, la ganadería, segmento forestal, acuicultura y pesca, estimando la Corporación Andina de Fomento, CAF, organismo multilateral de crédito que el daño directo ocasionado al segmento agropecuario ascendió 1.201 millones de dólares, sin considerar la

afectación indirecta y los perjuicios a los suelos agrícolas, imposible de calcular.

3. Para esa época, el país ya no contaba con la ENAC que guardaba la reserva alimentaria en granos. ¿A qué medida se recurrió para abastecer el consumo local de granos?

El presidente interino de ese entonces, Fabián Alarcón Rivera, fue enfático al encomendarme la mitigación del mayor impacto previsto en el abastecimiento de alimentos; garantizar su provisión por todos los medios disponibles evitando la escasez que había sucedido con ribetes de hambruna en El Niño 83-84, que produjo incontrolables desmanes al punto de registrarse invasiones a las bodegas de Emprovit.

4. Se habló de una importación de 120 mil toneladas de arroz. ¿Se pudo importar esa cantidad?

Los stocks de granos, especialmente arroz,

fue una de las mayores preocupaciones. Las bodegas de ENAC, que había comenzado su proceso de liquidación, estaban vacías, debiendo recurrirse a importaciones mermando las escasas divisas, calculadas en 420 millones de dólares, en tanto dejó de exportarse un monto superior a 300 millones; esto se complicó con el bajo precio del petróleo que llegó a un poco más de 12 dólares en 1998, con una logística impactada por la destrucción de carreteras y accesos a los puertos.

Hubo que recurrir al soporte de la industria arroceras y azucarera para que sus principales centros y gremios se encarguen del proceso de importación y distribución de arroz y azúcar, felizmente con mucho éxito porque se logró cumplir con los requerimientos poblacionales que se mantuvieron siempre crecientes

5. ¿Quién importó el arroz, el Estado o la empresa privada?

Como quedó dicho el proceso de importación fue asumido en todos los aspectos por la empresa privada, el Estado supervisaba el aspecto fitosanitario, origen, cantidades, tanto durante el embarque como en la llegada del producto.

6. ¿Fue un acierto o no, importar de la manera como se hizo?

Totalmente acertado, no hubo cuestionamientos para el Ministerio, ni por su organismo político de control que era el Parlamento Nacional, ni del Juez de Cuentas,

la Contraloría General de la Nación. Se cumplió el objetivo principal, esto es, evitar la hambruna por el desabastecimiento de un grano considerado fundamental para la alimentación y el equilibrio social, como es y sigue siendo el arroz.

7. ¿La importación fue de arroz pilado o en cáscara?

Ante el pedido unánime del sector de piladoras y a efectos de preservar las fuentes de empleo que genera, el gobierno resolvió que las compras en el exterior se realicen del producto en cáscara, mayormente proveniente de Estados Unidos por calidad y sanidad vegetal.

8. ¿Qué aprendizaje le dejó el manejo de esa emergencia?

Que hay que privilegiar el abastecimiento de alimentos a la población, identificando las áreas de cultivo en zonas altas donde puedan realizarse dos o más cosechas por período, como en tierras de las provincias de Los Ríos y Manabí. Otras de baja cota, en cambio, deben abstenerse de plantar girasol y soya, de poca resistencia a lluvias y humedad.

Revisar y poner a punto las represas existentes. Recurrir a los cuatro megaproyectos para control de inundaciones identificados como Bulubulu, Cañar, Dauvin, Naranjal, a cargo del ministerio de Ambiente. Y la implementación de unidades de monitoreo permanente para conocer la evolución del fenómeno.



EL NIÑO: AÚN ESTAMOS A TIEMPO PARA REACCIONAR



ENTREVISTA

Ing. Rommel Caiza

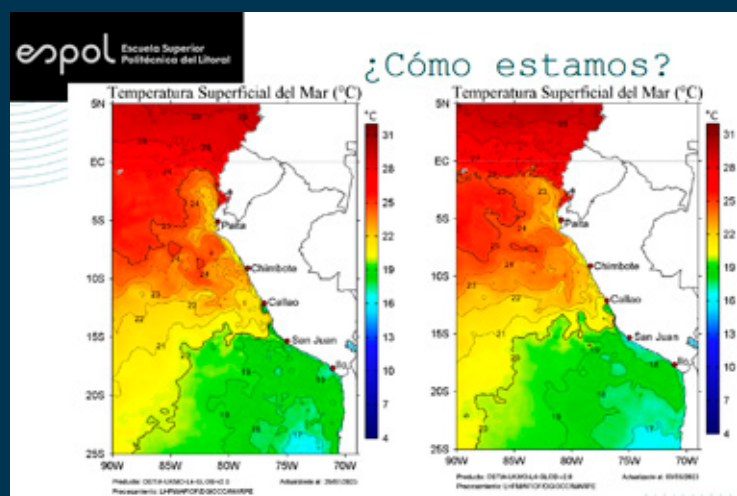
Investigador del Centro Internacional del
Pacífico para la Reducción del Riesgo de
Desastres de la ESPOL

1. ¿Desde cuándo funciona el Departamento de Monitoreo del Fenómeno de El Niño en la Escuela Superior Politécnica del Litoral?

El Centro Internacional del Pacífico para la Reducción de Riesgos de Desastres se fundó en el 2016, se creó a través de un Consejo Politécnico, con la temática de investigación y también de la gestación de proyectos de apoyo a los Gobiernos Autónomos Descentralizados en la prevención de riesgos de desastres.

2. ¿Qué experiencias y datos han acumulado para que no ocurra lo que sucedió en el fenómeno del año 1997?

Realizamos una recopilación y un análisis cualitativo de todos los eventos que se han dado por el Fenómeno de El Niño, tanto del año 1982, como del año 1997, los mismos que asimilamos como una lección aprendida para saber dónde y cómo actuar. Como Centro, mantenemos vínculos de cooperación con los GADS municipales, como en el caso del cantón Durán, Guayaquil, Samborondón; y, también en la provincia de Manabí. También hemos trabajado con los centros comunitarios adiestrándolos en la forma de enfrentar situaciones de riesgos como las inundaciones.



Para que se afirme con contundencia que El Niño está presente en aguas ecuatorianas, aún hacen falta tres condiciones: tres meses más de incremento paulatino de temperatura.

Aún hay tiempo para establecer medidas de protección a los efectos que pueda causar El Niño, si en agosto se mantiene el incremento de la temperatura y el nivel del mar y persiste durante agosto, septiembre y octubre, en noviembre se podría declarar que oficialmente ha llegado El Niño, mientras tanto se debe estar pendiente y tomando medidas para seguir atentos y en alerta.





EL ARROZ
PARA TODOS TUS
Días



Somos una planta
certificada



📍 Industria Arrocera Portilla, Km 3,5 vía Milagro, Km 26.

☎ 271 5067 - 271 6062 - 271 6064

✉ ventas@portiarroz.com.ec

📱 portiarroz

🌐 www.portiarroz.com.ec

3. ¿Qué datos han logrado acumular para información y prevención en lo local?

Con el aporte de la Escuela Politécnica Nacional, la Facultad de Ingeniería Marítima y Ciencias del Mar, que pertenecen al Comité ERFEN, estamos monitoreando periódica y constantemente, el comportamiento de las condiciones, con lo cual, hacemos constantes publicaciones en las redes sociales acerca de las novedades que se presentan en la franja costera del Ecuador.

En el Centro EL PELADO de Santa Elena se hacen controles de temperatura y salinidad de la columna de agua del mar para ver su evolución. Eso nos permite saber que la temperatura de las aguas tiene una elevación de 4 grados sobre lo normal; así como también el nivel de las aguas que es otro indicador, el mismo que presenta una elevación de más de 20 cms. sobre lo normal.

4. ¿Qué probabilidades hay de que estos indicadores varíen, como para descartar el fenómeno?

Las condiciones oceanográficas y atmosféricas van a determinar cualquier variación. En mucho va a depender de las corrientes marinas como los Vientos Alisios y la Corriente del Humboldt. Sin embargo, para establecer la presencia o no presencia del Fenómeno de El Niño se debe tomar en cuenta la constancia de los indicadores que, hasta este momento se han ido incrementando por dos meses consecutivos en la zona denominada como el Pacífico Central.

5. ¿Hay otros organismos especializados que estén trabajando en conjunto con la ESPOL para el monitoreo del fenómeno?

Este es un trabajo interinstitucional que cuenta con la colaboración de todos los actores. Con el INAMHI tenemos un convenio de cooperación y el instituto está trabajando dentro de las instalaciones de la ESPOL. En este trabajo también contamos con el apoyo del INOCAR, del IGM, la Secretaría de Riesgos y otros organismos de investigación para poder ir mejorando y compartiendo la información.

Las condiciones de El Niño son impredecibles, sin embargo todos las anomalías y predicciones dejan pensar que no dejará de hacer su presencia por lo que hay que prepararse para mitigar su impacto.

Recomendaciones para el sector agrícola

Las recomendaciones pertinentes que les permita a los agricultores estar preparados para el fenómeno; que sepan cómo reaccionar ante un posible desastre; cómo implementar los desagües necesarios en caso de inundaciones mediante la formación de zanjas; y, estrategias de almacenamiento de arroz, por ejemplo.



LoyantTM Neo

HERBICIDA

LAS MALEZAS EVOLUCIONAN LOYANTTM REVOLUCIONA



Es un novedoso herbicida sistémico, para aplicaciones en post-emergencia temprana. Siendo selectivo al cultivo de arroz, controla un amplio espectro de malezas gramíneas, ciperáceas y hojas anchas de importancia económica.



Sembramos confianza
www.agripac.com.ec



Visítenos en corteva.com

®, TM Marca registrada de DuPont, Dow AgroSciences y Pioneer y marcas afiliadas a su respectivo dueño.

AGRICULTORES ¿PREPARADOS PARA EL FENÓMENO DE EL NIÑO?



MILTON SOLÓRZANO

Vicepresidente de la Junta de Usuarios de América Lomas

Ante la eventualidad del Fenómeno de El Niño, en ninguna de las Juntas de Riego del Proyecto Jaime Roldós Aguilera cuya influencia es de 17 mil has. estamos preparados, menos aún cuando dentro de las instituciones tenemos equipos que no funcionan como por ejemplo las bombas que se utilizan para drenaje. En América Lomas se verían afectadas el 30% de las siembras.



ING. HEYTEL LOZANO

Director del CINAR

Creo que ni EEUU está preparado para un desastre natural, pero siendo un poco cauteloso y de acuerdo a la información que tenemos, lo único que podemos hacer es mitigar el riesgo. Realmente no estamos preparados para el Fenómeno de El Niño. Según se ha analizado un 40% del área arrocerá de Guayas está en riesgo y un 50 % a nivel nacional.

Quisimos conocer el nivel de preparación en el que se encuentran los agricultores para enfrentar el próximo Fenómeno de El Niño, para lo cual, conversamos con algunos dirigentes gremiales y, esto fue lo que nos manifestaron.





ALFONSO BURGOS

Junta de Usuarios de Riego El Mate

En la junta estamos limpiando los canales y esteros para que el agua pueda seguir su curso rápidamente, y estamos dando mantenimiento a la única bomba que tenemos para drenar, también estamos insistiendo a la Prefectura para que nos ayuden en el tema de reparación de compuertas, y el levantamiento de unos tramos del muro de contención que hace falta para que no ingrese el agua a las 1400 hectáreas. Además, se ha pedido el arreglo de nuestros caminos secundarios que son intransitables y con las lluvias sería peor.



LCDO. JOSÉ MENDOZA

Presidente Asociación de Usuarios de Riego Manuel de J. Calle de la Troncal.

La junta de riego es biprovincial: Cañar y Guayas, las zonas de fuertes amenazas que tenemos como agricultores es en la provincia del Guayas, en la zona de Vainillo, Vainillo, Churute, San Mauricio, hasta el Km 26 y Taura, las vías no sirven, son intransitables ahora que no estamos con ningún fenómeno, que será con la llegada de las lluvias, aunque no niego la predisposición de la Prefectura de atender estas necesidades; por un lado: por otro: en cuanto a la influencia la zona del Río Cañar desde Suscay hasta la derivadora de Pancho Negro, esto actualmente esta lleno de sedimento que no soportaría ni un pequeño aguacero que se desbordaría y causaría daños, luego esta la zona de la derivadora del río Bulu Bulu que esta en el sector de las Maravillas eso esta absolutamente olvidado por las autoridades nadie se ha preocupado de dragar esto no solamente de ahora sin de años.

Nosotros estamos en una situación compleja, muy amenazados; en este invierno que no fue muy fuerte se fueron algunos puentes, no digamos que pasará si llega el fenómeno de El Niño.



KLEBER MITE

Presidente de la Junta de Usuarios Jahuito Caimital de Taura

Realmente no estamos preparados. Si se da el Fenómeno de El Niño tenemos caminos vecinales en muy mal estado; canales de riego y esteros que sirven para evacuar las aguas de invierno, que están sucios con maleza. Hemos acudido a todas las instituciones que tienen que ver con la limpieza de ríos y canales, como la Prefectura, Medio Ambiente, Gobernación de la Provincia, Alcaldía de Naranjal, pero no hemos tenido respuesta.



ING. FREDDY PLACENCIA

Presidente de la Junta de Riego Babahoyo

En teoría y según los políticos, estamos preparados; pero la realidad es que, de las 10 mil has que irriga el proyecto, unas 2.000 has se verían amenazadas y del total de la influencia de producción de arroz de 40 mil hectáreas la amenaza es mínimo del 30% en caso de presentarse el Fenómeno de El Niño. Las ofertas de ayuda de la Prefectura hasta el momento solo son promesas porque las inversiones las tienen paralizadas, según han dicho, por falta de recursos.



HACIA OTRA GRAN CRISIS DEL MERCADO MUNDIAL DEL ARROZ

Por: Patricio Méndez del Villar – patricio.mendez@cirad.fr
Fuente: www.infoarroz.org

En julio y principios de agosto, los precios mundiales del arroz subieron a niveles no vistos en 15 años. La decisión de la India de prohibir las exportaciones de arroz no basmati desencadenó una oleada de pánico y genera incertidumbres sobre el comercio mundial de arroz en los próximos meses. Algunos analistas hablan incluso de un posible caos comparable a la crisis de 2008, dado el importante papel que India desempeña ahora en el mercado mundial. El punto de inflexión podría ser una situación de volatilidad de los precios mundiales en donde los importadores tratarían de abastecerse masivamente, mientras que los exportadores podrían limitar los contratos por temor a tener que abastecerse en los mercados internos a precios superiores a los contractuales fijados con sus clientes. Este fue el caso especulativo que vimos en 2008. A este riesgo de crisis se añade el regreso de El Niño en 2023, que podría desestabilizar y agravar aún más la situación actual. Pero lo peor nunca es seguro. Tres factores podrían evitar o mitigar este escenario catastrófico. Las reservas mundiales de arroz son abundantes, un 150% superiores a las de 2008 (sin contar las existencias chinas), y las existencias de los países exportadores son dos veces más importantes (aunque el comercio mundial ha aumentado un 80% desde 2008). Por el lado de la oferta, Tailandia y Vietnam, segundo y tercer exportadores mundiales respectivamente, prevén ya un aumento de sus exportaciones en 2023, lo que podría compensar en parte las restricciones impuestas a la India. Pakistán; por su parte, volverá este año a niveles normales de producción y también espera aumentar su oferta de exportación.

Por último, India ya ha anunciado que podría flexibilizar sus medidas restrictivas en favor de países cuya seguridad alimentaria dependería en gran parte del arroz indio. Se trata de una opción que podría repetirse, siguiendo el ejemplo de la atenuación de su política de restrictiva a las exportaciones de arroz quebrado, decretada en septiembre de 2022, que le permitió inclusive alcanzar un récord de exportaciones en 2022. En última instancia, la magnitud de la crisis actual dependerá de la postura que adopten los países exportadores e importadores en las próximas semanas. Una vez pasadas las reacciones preventivas iniciales, quizá recuerden los actores que las crisis en el mercado del arroz rara

vez duran mucho, y que los ajustes de precios (a la baja) pueden ser igual de brutales. Sin embargo, es probable que los precios de exportación se mantengan firmes durante las próximas semanas, hasta que comiencen a llegar las nuevas cosechas asiáticas durante el último trimestre de 2023.

Producción mundial

Según las últimas estimaciones de la FAO, la producción mundial de arroz en 2022 disminuyó un 1,6%, a 779,4 millones de toneladas (517,6 millones de toneladas base arroz blanco), contra 792,1 Mt en 2021. Las regiones del sur de Asia fueron afectadas por las malas condiciones meteorológicas, especialmente en Pakistán donde las cosechas declinaron un 30%. Para 2023, las estimaciones actuales apuntan a una mejora de la producción mundial del 1,5% a 788,7 millones de toneladas, a pesar del retorno del fenómeno meteorológico de El Niño. La recuperación de la producción pakistaní y la estabilidad de la producción china deberían compensar las reducciones previstas en India y Tailandia. En Estados Unidos, la producción debería recuperarse también, volviendo por encima de su nivel de 2021.

Comercio y existencias mundiales

En 2022, el comercio mundial de arroz aumentó un 7,5% hasta alcanzar la cifra récord de 56 Mt, es decir, el 11% de la producción mundial. En 2023, se prevé que el comercio mundial descienda un 5%, hasta 53 millones de toneladas, debido en gran parte al descenso de la producción mundial en 2022 en las zonas excedentarias. Es probable que esta tendencia a la baja se vea amplificada por la prohibición india de exportar arroz no basmati, que representa una cuarta parte de las exportaciones indias y el 11% de las mundiales. Si esta prohibición se prolonga, es probable que muchos países importadores, sobre todo del África subsahariana, se vean afectados, con un descenso del consumo.

Las previsiones iniciales para el comercio mundial en 2024 apuntan a un nuevo descenso hasta 52,5 millones de toneladas. Sin embargo, parte de la reducción de las exportaciones indias se verá compensada por las exportaciones de Tailandia y Vietnam, donde los suministros exportables son satisfactorios.





MÁQUINA DE LABORATORIO DE 46 KILOS ENVEJECEDORA - AÑEJADORA DE ARROZ

Industrias Horst se dedica a la fabricación y comercialización de la envejecedora de arroz desde el año 1998, tiempo durante el cual hemos logrado posicionarnos tanto en el mercado nacional como internacional a nivel de Sudamérica y Centroamérica. A pesar de la enorme experiencia que hemos adquirido en el funcionamiento de la envejecedora, existen siempre complejidades en el momento del procesamiento del arroz y estas obedecen a las diferencias particulares en el manejo del grano de arroz.

Luego de tres años de desarrollo y construcción de nuestro nuevo producto, lanzamos al mercado nacional e internacional la nueva máquina de laboratorio para el añejamiento de arroz, con capacidad de 46 kilos por carga, cuyo principal objetivo de este nuevo producto es brindar a nuestros clientes mayor flexibilidad para trabajar con las recetas al momento de su envejecimiento-añejamiento y algo muy importante de mencionar es que trabaja con las mismas características de nuestras envejecedoras de arroz de 7000 kilos y 14,800 kilos.

Quemador de

Tamo Ciclónico

QUEMADOR DE TAMO CICLÓNICO nos permite generar energía para el secado de producto con mejor rendimiento en poder calorífico a comparación de los quemadores tradicionales.

Es por ello que INDUHORST ha desarrollado un diseño de QUEMADOR DE TAMO CICLÓNICO en diferentes capacidades para cumplir con las necesidades de los clientes.

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

- **ALIMENTACIÓN DE CASCARILLA** Sistema de alimentación de cascarilla controlado por variador de velocidad, que nos permite un control exacto sobre la temperatura de secado
- **SISTEMA DE CONTROL** El Quemador está provisto de una caja de control con panel digital de 10" HMI y controlado mediante PLCs y variador de frecuencia para un mejor control de la combustión y operación del equipo.
- **CONSTRUCCIÓN Y DISEÑO** Esta construido en plancha de acero NAVAL (ASTM A 131) y acero inoxidable (AISI-304) para una mayor durabilidad y ladrillos refractarios de alta calidad y resistencia
- **EFICIENCIA DE CONSUMO DE CASCARILLA** Permite aprovechar el mayor poder calorífico de la cascarilla de arroz aumentando la eficiencia con relación a los hornos tradicionales, cuenta con un recubrimiento exterior en Acero Inoxidable (AISI-304) en la cual permite el enfriamiento de las planchas exteriores aumentando aún más la eficiencia del quemador ya que aprovecha el calor y el irradiado de las planchas internas



MODELO	CAPACIDAD CALORIFICA (KW)	CAPACIDAD CALORIFICA (BTU/H)	CONSUMO DE CASCARILLA DE ARROZ (KG/H)	POTENCIA MOTORES INSTALADOS (HP)
QTCP-2C-1000	1000	3412140	235	14
QTCM-3C-2000	2000	6824280	470	18.5
QTCG-4C-3500	3500	11942490	823	20
QTCX-4C-4500	4500	15354630	1058	22

LEGALMENTE PROTEGIDA

www.induhorst.com



Fabricamos equipos, máquinas y plantas completas para el secado de granos en nuestros propios talleres.

 Km. 2 Vía Valencia, entrada a Cañalito frente a Tropifrutas
 (593) 52781511 – 052781530 – 052780891  (593) 0984167138
 induhorst@hotmail.com - info@induhorst.com
 QUEVEDO – LOS RÍOS – ECUADOR



ARROZ: EL MERCADO MUNDIAL Y SU VAIVÉN



Ing. Dwight Roberts,
Ex Presidente de la Asociación
de Arroceros de los EE.UU.

Las, cada vez, más complicadas condiciones climáticas que afectan de manera global, ponen en riesgo la soberanía alimentaria, especialmente de los países de economía dependiente, como es el caso de algunos países latinoamericanos, entre los que se encuentra Ecuador.

Obviamente que la afectación no se restringe a ese solo aspecto, sino que incide en el mercado mundial de los productos y, de forma acentuada, en el mercado mundial del arroz, que ha denotado una oscilación de los precios de la gramínea, con una clara tendencia al alza.

Según el criterio autorizado del Ing. Dwight Roberts, ex presidente de la Asociación de Arroceros de los EE.UU. y, actual asesor de los arroceros de Norteamérica, las previsiones para el período 2023/2024 establecen una producción mundial record de 520.8 millones de toneladas de arroz blanco, sin embargo, los suministros mundiales se proyectan en 694.3 millones de toneladas, lo cual indica un declive por tercer año consecutivo. Todo esto, generado por las condiciones del clima y por los costos de producción.

Según el experto, hay varios aspectos que inciden en el incremento del precio del arroz, como ejemplo, el costo de los fertilizantes, la mano de obra, precio de las maquinarias, el incremento de los fletes y de la logística en general; y, en algunos mercados, por falta de inventarios.



Debemos tomar en consideración que, la crisis actual no se parece a la del período 2007/2008, porque ésta duró menos tiempo y fue ocasionada porque la India dejó de exportar 7 millones de toneladas por año y no había quién reemplace ese déficit del comercio mundial. Oportunamente, Japón y otros países lanzaron algunos stocks para calmar la situación, es decir, la crisis anterior no dependió de las condiciones climáticas, como ahora.

No queda la menor duda de que, el anunciado Fenómeno de El Niño, condicionará los precios de la gramínea y las circunstancias del mercado mundial, toda vez que, el clima se presenta de forma inesperada y trastorna todos los pronósticos posibles.

Vale tomar en cuenta que la producción y el consumo de arroz no es igual en todas partes del mundo. Pero, en países que tienen al arroz como un producto básico de la dieta diaria, claro que los precios pueden aumentar, a pesar de que, no se pueden descartar las alternativas como el trigo, las pastas o fideos, el pan, la mandioca, etc.

En el hemisferio occidental hay 6 países que pueden exportar arroz, paddy o blanco. En el Mercosur 4 miembros, Guyana después EEUU.

Nadie más con volumen. Pero cada uno de los 6 han tenido sus dificultades. Es muy raro que EEUU no tenga existencia de paddy a un valor razonable desde meses y ahora no hay stocks de paddy.

En un sentido EEUU no tiene paddy ahora y su precio de arroz blanco es lo más alto en todo el hemisferio (aproximadamente \$725/ton FOB New Orleans y a granel). Un importador tiene que ver todas las alternativas que existen, estudiar el mercado y mantener contacto con proveedores en cada país.

Roberts dice que los precios podrán aliviarse dependiendo de los cultivos de los EE.UU.

Claro que hay más de 500 mil hectáreas de grano largo, pero hasta estar cosechado, secado y almacenado no sabemos lo que pueda pasar. Sostiene que, los altos costos de producción contribuyen a precios altos y que el nuevo ambiente indica valores más alto que los que hubo antes de la pandemia. Y agrega que, siempre hay razones para que el mercado suba o baje. Ahora, más que nunca, la información sobre oferta/demanda en todo el mundo arrocero es sumamente importante para saber y entender. La ayuda de un analista de confianza es imprescindible.



EL ARROZ PERUANO SIGUE, A PESAR DE LAS ADVERSIDADES CLIMÁTICAS E INDIFERENCIA GUBERNAMENTAL

Víctor Vásquez Villanueva
Msc. Economía Agrícola; Economista.
Director Ejecutivo – Defensoría del Productor Agrario



La seguridad alimentaria para las familias peruanas es expresada en la disponibilidad de arroz blanco para el consumo, además de otros productos agrícolas de consumo masivo como la papa y el pollo. El cultivo del arroz cada año sigue una tendencia de crecimiento, aunque desordenada, en la región de la selva o amazonia. Este crecimiento está reflejándose en que actualmente la región de selva represente alrededor del 60 % de las casi 420 mil hectáreas cultivadas anualmente. En conclusión, se asiste a una seguridad alimentaria en arroz, pero a costa de otros costos sociales y ambientales resultante de la carencia de una política de Estado en materia de seguridad alimentaria competitiva y sostenible.

El arroz, el COVID – 19 y la guerra Rusia – Ucrania

El mundo entero vivió dramáticamente la pandemia del COVID-19, cuyos impactos económicos y sociales siguen afectando en mayor o menor grado las economías del mundo. Para el caso peruano, socialmente llegó a representar algo más 230 mil muertes (tasa más alta de mortalidad mundial) y económicamente, la asignación de miles de millones de soles, supuestamente, para evitar el descalabro de la economía. A pesar de este doloroso escenario vivido, nuestros productores arroceros siempre garantizaron el aprovisionamiento de los productos agrícolas para los mercados de consumo interno.

En las postrimerías de el COVID-19, surge la guerra entre Rusia y Ucrania, conflicto que

agravó el aprovisionamiento de insumos, materias primas y productos agrícolas como granos, cereales, aceites y por el lado de los insumos. los fertilizantes particularmente los nitrogenados como la urea. Este conflicto bélico desnudó la vulnerabilidad de la llamada seguridad alimentaria; para el caso peruano se estima que están en riesgo alimentario alrededor de 800 mil familias.

Específicamente, los impactos en los cultivadores de arroz, cultivo altamente dependiente de insumos nitrogenados donde casi el 100% son importados del eje Rusia – Ucrania; en líneas generales el impacto en los costos de producción del cultivo se estimó en un incremento global del 39%; individualmente, según grupos de insumos, los fertilizantes incrementaron en promedio 150% en comparación a la campaña agrícola 2020/2021; los plaguicidas se incrementaron en alrededor del 50% y los otros, en 20%.

Analizando ahora un indicador pocas veces utilizado como el llamado Terminio de Intercambio, se tiene que el productor ha tenido que transferir mayor cantidad de su producto, arroz cáscara, para costear el incremento de sus insumos, para fertilizantes fue de 93% y plaguicida 16%. En concreto es el típico y recurrente proceso de transferencia de ingresos del campo hacia el sector comercio.



Tabla 1. Economía del cultivo del arroz. Costa. (Soles/ha)

Variables	Campaña Agrícola - Arroz		
	20/21	21/22	Variación. %
Costo total (S/ha): 1+2+3	8500	11800	38.8
1. C fertilizantes (S/ha)	1200	3000	150.0
2. C plaguicidas (S/ha)	400	600	50.0
3. Otros Costos	6900	8280	20.0
Rd to promedio (Kg/ha)	11000	10500	-4.5
C. unitario	0.77	1.12	45.4
P chacra (S/kg)	1.02	1.32	29.4
Margen (S/kg)	0.25	0.20	-20.7
IT (S/ha)	11220	13860	23.5
Utilidad (S/ha)	2720	2060	-24.3
R %	32.0	17.5	-45.4
Términos de intercambio (TI)			
Fertilizantes	1176	2273	93.2
Plaguicidas	392	455	15.9
Otros costos	6765	6273	-7.3

TI: cantidad de producto para costear el costo del insumo

Fuente: entrevistas a productores de arroz. (marzo/abril. 2022)

Y como estamos hoy

En plena campaña arroceras nos llegó el fenómeno conocido como el YAKU, pasada la tempestad (inundaciones severas), los impactos globales en términos de afectación en los campos sembrados de arroz han sido de poca relevancia; al respecto, se estima que se han perdido no más del 3% del total (aprox. 160 mil hectáreas) de las áreas arroceras de la costa norte.

En cuanto a la pérdida de la calidad molinera dicen los productores que el YAKU terminó afectándolos al igual que en la pérdida (caída) en los rendimientos en promedio 10 - 15%, efectos que vieron reflejarse en menores ingresos para los arroceros.

El Niño Global y el arroz

Para la costa norte y central, que se reporta estará sometida a los rigores del llamado Niño Global, que representa la siembra de unas 160 mil hectáreas de arroz los productores están viviendo la incertidumbre al extremo que los agentes habilitadores para la campaña

mantienen extremada cautela, nos referimos a molineros que proveen de semillas y crédito (a cambio de la producción) así también las instituciones financieras formales (Cajas de Crédito y Bancos privados) están adoptando una política de restringir los créditos. Por el lado público, simplemente no se avizora intervenciones directas que aseguren continuidad en las siembras, su atención está puesta en labores de prevención. El arroz en la selva, se estima que sus siembras tendrán comportamiento normal.

A manera de conclusión sólo se podría afirmar que, los impactos sobre la futura oferta (producción) de arroz estará en función del origen de la oferta; así, se estima que, aquella oferta proveniente de la selva (55% de la producción nacional) sería normal mientras que la de la costa (45% de la producción nacional) estará sujeta a la intensidad e inicio del llamado Niño Global.





FAO: ÍNDICE MUNDIAL DE PRECIOS DEL ARROZ SALTA A MÁXIMOS DE CASI 12 AÑOS EN JULIO

Una publicación del diario financiero BUSINESS RECORDER hace un enfoque muy ajustado a la realidad del mercado mundial del arroz y permite llegar a la conclusión que de que, el precio de la gramínea presentará una tendencia al alza a corto y mediano plazo.

La publicación especializada hace referencia a MUMBAI, en donde, la agencia de alimentos de las Naciones Unidas aumentó un 2,8% en julio, desde hace un mes a su nivel más alto en casi 12 años, ya que los precios en los principales países

exportadores aumentaron debido a la fuerte demanda y la decisión de India de frenar las exportaciones, dijo la agencia.

Los precios mundiales del arroz se preparan para subir aún más. El índice general de precios de los alimentos a nivel mundial de la agencia también aumentó en julio, recuperándose de los mínimos de dos años.

Los precios mundiales del arroz, ahora en su nivel más alto en 11 años, aumentarán aún más después de que India se movió

para aumentar los pagos a los agricultores, justo cuando El Niño amenaza los rendimientos de los productores clave y los alimentos básicos alternativos se vuelven más costosos para los asiáticos y africanos pobres.

India representa más del 40% de las exportaciones mundiales de arroz, que fueron 56 millones de toneladas en 2022, pero los bajos inventarios significan que cualquier reducción en los envíos impulsará los precios de los alimentos impulsados por la invasión rusa de Ucrania el año pasado y el clima errático.

“El impacto de El Niño no se limita a un solo país; afecta la producción de arroz en casi todos los países productores”, dijo Nitin Gupta, vicepresidente del negocio de arroz de Olam India. El precio de las exportaciones de arroz indio ha subido un 9% a un máximo de cinco años, luego de un aumento del 7% el mes pasado en el precio que el gobierno paga a los agricultores por el arroz común de nueva temporada.

Los precios de exportación en Tailandia y Vietnam han subido a máximos de más de dos años desde ese incentivo, destinado a atraer los votos de los agricultores en las elecciones estatales clave de la India este año y en las elecciones generales del próximo año.

Por otra parte, el presidente de Filipinas, Ferdinand Marcos Jr., dijo que el país debe aumentar sus reservas de arroz y que podría buscar un acuerdo de suministro con India, preocupado por el posible impacto del clima seco de El Niño en la cosecha local y sobre otros proveedores.

Filipinas, uno de los mayores importadores de arroz del mundo, tradicionalmente compra el grano básico principalmente a su vecino Vietnam. Pero Marcos dijo que el suministro de Vietnam podría verse limitado a medida que se acerquen otros compradores.

"Creo que podemos hacer un trato con India. Tal vez haya alguien allí con quien podamos hablar", dijo Marcos.

India prohibió en julio las exportaciones de arroz blanco que no sea basmati, su principal categoría de exportación de arroz, para aliviar los precios internos que subieron después de que las lluvias causaran daños significativos a los cultivos.

India representa más del 40% de las exportaciones mundiales de arroz, y los bajos inventarios con otros exportadores significan que un recorte en los envíos podría inflar los precios de los alimentos que ya han subido por la invasión de Rusia a Ucrania el año pasado y el clima errático.

PRECIOS DEL ARROZ BLANCO ALTA CALIDAD

Agosto 16 del 2023



Fuente:

Creed Rice Market Report www.RiceOnline.com



DIRECTORIO DE CORPCOM: RESUMEN DE REUNIONES

Desde la pobre cosecha arrocerá de verano 2022 la actividad y preocupación en los empresarios de CORPCOM provocó múltiples reuniones para analizar el mercado interno, se acentuó la crisis con la prolongación del verano hasta febrero y se empeoró la situación con el alargue del invierno hasta fines de julio. A continuación, solo un resumen fotográfico de las largas e intensas reuniones.



COMITÉ TÉCNICO DEL ARROZ

El Viceministro de Desarrollo Productivo del MAG Paúl Núñez lideró las reuniones de productores, industriales y funcionario públicos a fin coordinar estrategias que fortalezcan la producción interna, evite la especulación y el incremento de precio para el consumidor.



DIRECTORIOS



CAPACITANDOSE ANTES DE TOMAR DESICIONES

Los socios interesados en importar recibieron una charla profesional sobre los requisitos actuales que se necesitan para importar producto.

CORPCOM RECIBIÓ LA VISITA DE INDUSTRIALES MOLINEROS DE COLOMBIA



Del 9 al 12 de mayo industriales molineros de Colombia socios de la Cámara Sectorial del Arroz, INDUARROZ visitaron Ecuador en busca de establecer negocios de importación de arroz en el país fueron recibidos por representantes de CORPCOM.



En CORPCOM los gremios de los industriales cruzaron información sobre el mercado interno del arroz de los dos países.



La delegación de empresarios colombianos estuvo integrada por: Ricardo Lozano Presidente, la Dra. Sandra Avellaneda Directora Ejecutiva de INDUARROZ, los socios Hernando Rodríguez de Molinos ROA, Isabel Bautista de Arrocería Gelvez, Rubén Garabito de AGROCOM, Rodrigo Aragón y Simón Aragón de Molinos PACANDÉ y Alfredo Ocampo de ECUARROCERA.

CORPCOM Y GREMIOS



El 28 de abril del año 2023, CORPNOARROZ renovó directiva para el periodo 2023 -2027

Presidente: Javier Ronquillo de la Asociación Los Caídos de Santa Lucía

Vicepresidente: Judith Ruiz de ARROSOBEN de Babahoyo

Secretario: Cecilia Segura de la Junta de Usuarios de Riego El Mate de Santa Lucía

Gerente: Milton Solórzano de la Junta de Usuarios de R. América Lomas de Daule

Vocales: Teodoro Jiménez de la Asociación Recintos Unidos de Santa Lucía, Ivan Cedeño de la Junta de Usuarios de Riego Rocafuerte y Elvis Moreno de la Junta de Usuarios de Riego América Lomas



FLAR MONITOREA SUS VARIEDADES DE ARROZ EN ECUADOR

Santa Lucía. 17 de marzo del 2023.- Por tres días consecutivos el Líder del Programa Agronómico del Arroz del Fondo Latinoamericano de Arroz de Riego, FLAR, Ing. Luciano Carmona recorrió la zona arrocerá de Guayas, Los Ríos y Manabí, revisando los resultados del comportamiento del material genético que ha compartido con INIAP y las empresas semilleristas desde el año 2003.



CORPCOM CAPACITÁNDOSE CON OTROS GREMIOS PARA EXPORTAR

Los Ministerios de Producción, Agricultura y Ganadería y AGROCALIDAD ofrecieron una charla a industriales y productores de arroz sobre los mecanismos y mercados para la comercialización internacional de la gramínea el 23 de marzo en el MAG en Guayaquil.



PROYECTOS DE ALMACENAMIENTO Y MANEJO DE GRANOS

Según una publicación especializada, cuya autoría le pertenece a Susan Reydi periodista de la revista norteamericana World Grain, publicada el pasado 10 de julio de 2023, en Kansas City, Missouri, EE.UU., la necesidad imperiosa de almacenar está directamente vinculada con el propósito de garantizar la seguridad alimentaria de la población y, esta relación no admite ni el menor criterio en contrario, ya que, desde la época de la civilización egipcia se optó por dicho almacenamiento para enfrentar el tiempo de las vacas flacas, en base previsiva del tiempo de las vacas gordas.

La seguridad alimentaria se ha convertido en el denominador común de las grandes empresas de almacenamiento y manejo de granos en el mundo entero, como

En el Ecuador durante este siglo el almacenamiento en silos aumentó y ayuda a mejorar los ingresos de los industriales, antes lo hacían en silos planos con altas pérdidas.



consecuencia de la inestabilidad política y las restricciones comerciales que provocan interrupciones y escasez en la cadena global de suministros.

Una encuesta realizada por World Grain demuestra que la demanda mundial de equipos para instalaciones de almacenamiento totalmente nuevas se ha incrementado. Todo esto, con la finalidad de contrarrestar los efectos de las perturbaciones en la demanda y la volatilidad de los precios.

Las nuevas instalaciones de almacenamiento y molienda de cereales es la principal estrategia para liberar a los países de la dependencia a corto plazo de las importaciones y así garantizar la seguridad alimentaria a mediano y corto plazo, con precios de mercados estables.

“Tanto las organizaciones gubernamentales como las no gubernamentales buscan garantizar la seguridad alimentaria mediante la creación de nuevas instalaciones para cereales”, dijo Sedat Demirbas, ejecutivo de ventas internacionales de Altinbilek. “Estamos recibiendo una gran demanda de diferentes continentes y la demanda aumenta día a

día mientras continúa la guerra en Ucrania”. Con el aumento de los precios de los granos debido a la falta de suministro de Ucrania y Rusia desde la invasión de Rusia en febrero de 2022, países como Arabia Saudita están buscando períodos de almacenamiento de granos a más largo plazo por motivos de seguridad, dijo un proveedor.

Geográficamente, la demanda es fuerte en México, América Central, Estados Unidos, el norte de África, el sudeste de Asia y el este de Europa. Los proyectos y contratos en Rusia se paralizaron tras la invasión de Ucrania.

Preservar la calidad del grano y minimizar las pérdidas durante el almacenamiento es una preocupación constante. Los clientes buscan un almacenamiento protegido de las influencias atmosféricas.

Quieren soluciones avanzadas para sistemas de monitoreo y acondicionamiento de granos que utilicen sensores de temperatura/humedad, ventilación, refrigeración y estrategias de fumigación. También se demanda acero resistente a la corrosión para hacer frente a las condiciones climáticas cada vez más volátiles.





SOCIOS

CARGO

EXIGRANOS: Ing. Juan Pablo Zúñiga	PRESIDENTE
AGROSYLMA: Lcdo. Daniel Alarcón	VICEPRESIDENTE
INDUSTRIA ARROCERA SARMIENTO: Raul Sarmiento	SECRETARIO
INDUSTRIAS DAJAHU S.A.S.: Ing. Gabriel Román Reyes	DIRECTOR PRINCIPAL
POFIDEL: Lcdo. Javier Chon	DIRECTOR PRINCIPAL
LABIZA S.A. : Eco. Hugo García	DIRECTOR PRINCIPAL
FERGONZA: Gonzalez Zambrano Teofilo Fernando	DIRECTOR PRINCIPAL
PORTIARROZ: Francisco Portilla	DIRECTOR PRINCIPAL
SANTA ROSA: Bajaña Román Fermin Rosendo	DIRECTOR SUPLENTE
INARMO: Molina Ortiz Juan José	DIRECTOR SUPLENTE
ECUARROCERA S.A.: Edwin Vargas	DIRECTOR SUPLENTE
ARROCERA EL REY: Ing. Carla Vargas	DIRECTOR SUPLENTE
AGROGRULED: Danny Ledesma	DIRECTOR SUPLENTE
ARROCERA LA PALMA ARROZPALMA CIA.LTDA: Franklin Calderón	DIRECTOR SUPLENTE
INARROMESA: Ing. Andrea portilla Romero	DIRECTOR SUPLENTE
ALZUMCORP S.A.S: Ing. Gonzalo Álvarez Zumba	DIRECTOR SUPLENTE
ARROCERA DEL PACIFICO: Ing. Juan José Yunez	SOCIO
AGRICOLA SOLOARROZ S.A.: Eufrazio Barrientos	SOCIO
AGRICAMPO: Luis Campoverde Lozano	SOCIO
AGRIPAC S.A: Ing. Pedro Kam paw	SOCIO
ALMANETAX S.A.: Ing. Luis Marquez	SOCIO
CAFEICA CIA.LTDA: Alejandro Orellana	SOCIO
CORPORACION SANTA ANA: Lady Gaibor	SOCIO
DIORT.CIA LTDA DIORTCIA: Roberto Díaz	SOCIO
EL GRAN ARROZ: José Menéndez Mendoza	SOCIO
ESTRELLA DEL CAMPO: Ing. Blanca Paredes	SOCIO
INDUSTRIAS CUATRO TRECE CUATROCE S.A.: Fernando Aguilar del Salto	SOCIO
INDUSTRIA MOLINERA Y COMERCIOS COA S.A.: Carlos Orellana Ayala	SOCIO
Jurado Zambrano Raquel Violeta Ing. (SOCIO HONORARIO)	SOCIO
NOELIA: Manuel Villareal Zambrano	SOCIO
PILADORA HNOS. ANDRADE: Andrade Vanegas Segundo Miguel	SOCIO
RIDENU S.A.: Rosa Lema Rodríguez	SOCIO
REY DAVID: Bermeo Ramos Lenin Anacleto	SOCIO
SAN AGUSTIN: Henry Bermeo Ramos	SOCIO



PERÚ: PRENSADORA DE TAMO MINIMIZA LA CONTAMINACIÓN Y LOS ESPACIOS EN PILADORAS.

En Lima, Perú, la división de fabricación de prensas de HFP HYDRAULIC tiene la tarea de diseñar y desarrollar máquinas destinadas a valorizar los residuos agroindustriales, incluyendo la cascarilla de arroz, un subproducto de la industria arrocera.



Los esfuerzos de HFP Hydraulic están enmarcados en simplificar la gestión de estos residuos, que poseen la capacidad de ser utilizados como combustible, sustrato y abono en aplicaciones diversas, como en siembra de arándanos, camas para pollos y cerdos entre otros.

Desde el año 2006, HFP HYDRAULIC viene fabricando prensas verticales en el mercado peruano para diversas aplicaciones. Posteriormente se propusieron aumentar la eficiencia en la producción y comenzaron a fabricar la prensa horizontal PH71, que redujo el tiempo de compactado en un 45%. A lo largo de todos estos años, hemos mantenido un sólido compromiso con la calidad y la satisfacción del cliente, consolidando nuestra posición en el mercado peruano afirma, el jefe de esta división Ing. Josué Cari.

Aceptación del producto

La prensa empacadora de Tamo PH71, ha sido bien recibido por los clientes en Perú, quienes confían en la tecnología nacional. HFP brinda un excepcional soporte post venta y un seguimiento constante a los equipos suministrados.

¿Qué hace esta prensa?

Es una máquina eficiente y versátil tiene la capacidad de embalar hasta 90 pacas por hora de cascarilla de arroz, en formatos de pacas de 30cm x 30cm x 75 cm, peso de cada paca 30 - 32 kilogramos. Llegando a una producción 27 a 30tn por día.



¿Cuáles son las ventajas de prensar la cascarilla de arroz?

Las plantas de procesamiento de arroz generan grandes cantidades de tamo que, si no se trata

adecuadamente, pueden causar problemas medio-ambientales, como la dispersión de polvillo en toda la planta y la ocupación de espacio valioso. Al prensar el tamo, se reduce el volumen, se evita la propagación de polvillo y se optimizan la gestión de los procesos de manipulación, almacenaje, transporte y comercialización del tamo del arroz.



Costo beneficio

Las prensas de fabricación de HFP HYDRAULIC no solo se reduce el espacio necesario para el almacenamiento, sino que también se evita la propagación y la polución del polvillo que contiene la cascarilla cuando esta diseminada. Además, da valor agregado al tamo del arroz, pudiendo ser comercializado e incluso exportado a otros países.

¿Cuánto cuesta el compactar una tonelada de tamo de arroz?

Hemos realizado un análisis exhaustivo considerando diversos factores como el sueldo de dos operarios, el consumo de energía, el costo de los sacos, el uso de la máquina, el mantenimiento, y el alquiler del espacio. Según nuestros cálculos, el costo promedio por tonelada embalada es de \$3, sostiene el Ing. Josué Cari.

¿Con qué energía funciona este equipo?

La prensa modelo PH71 es versátil en cuanto a las tomas de energía eléctrica cuenta con arrancador electrónico que permite trabajar en 220v, 380v o 440V, y tiene una potencia 30 hp, garantizando un rendimiento eficiente y contribuyendo a la sostenibilidad.

¿Qué más se puede hacer con este equipo?

Este equipo no solo prensa tamo del arroz, también compacta otro tipo de residuos agroindustriales como aserrín, hojas de estevia, cascara de maní entre otros. Su diseño adaptable tiene sentido porque puede alimentar, compactar y embolsar automáticamente, su funcionalidad lo hace una inversión valiosa para una variedad de aplicaciones.



DESDE PERÚ, NUESTRA PRENSA HIDRÁULICA HORIZONTAL
OPTIMIZA LA GESTIÓN DE CASCARILLA DE ARROZ
PARA MAXIMIZAR LA EFICIENCIA DE TU NEGOCIO.

PH71

